

SnapTrade

easy e-Commerce

Preisübersicht

Der Umfang unserer Leistung geht über die reine Preisoptimierung weit hinaus. Sie erhalten eine umfangreiche Softwarelösung zu angemessenen Preisen. Mit unseren dynamischen Staffelpreisen bieten wir Ihnen ein faires Preismodell. Es fallen keine versteckten Kosten oder Marktplatzgebühren an. Sie sparen Geld und müssen sich nicht auf ein starres Abrechnungsmodell festlegen.

Allgemeine Informationen

Wie wird abgerechnet?

- » Monatlich zum Ende der Abrechnungsperiode
- » Keine zusätzlichen Gebühren für internationale Marktplätze
- » Dynamische Staffelung nach Verkäufen
- » Kostenfreie Nutzung bis zum Ablauf Ihres Vertrages beim Wettbewerb möglich

Welche Zahlungsmethoden gibt es?

- » Einzug per SEPA – Lastschriftverfahren
- » Sofort-Überweisung*

*Die Bezahlung des separat gebuchten ASIN-Advisors (nur für Kunden, die keine Preisoptimierung nutzen) wird mittels Sofort-Überweisung realisiert, sodass Sie unmittelbar nach der erfolgreichen Bezahlung den Vollzugriff auf den ASIN-Advisor erhalten. Im Anschluss erhalten Sie die Rechnung per E-Mail als PDF an die bei der Erstbuchung angegebene E-Mail-Adresse zugesandt.

Wie wird die Anzahl der Verkäufe ermittelt?

- Ihr Auftrag enthält: **2x** Artikel A und **1x** Artikel B
- » **Gesamt: 3 Verkäufe**

*Die Abrechnung erfolgt anhand der erzielten Verkäufe in den letzten 30 Tagen. Zur Einordnung in die entsprechende Staffel wird die Summe der Verkaufspositionen gebildet.

Preise

Amazon Preisoptimierung

Alle Preise zuzüglich gesetzlicher Mehrwertsteuer. Monatliche Gebühren:

MONATLICHE VERKÄUFE PRO HÄNDLER	3 MONATE	12 MONATE
< 1000	40,00 € mtl.	32,00 € mtl.
< 2.500	80,00 € mtl.	64,00 € mtl.
< 5.000	128,00 € mtl.	102,00 € mtl.
< 10.000	205,00 € mtl.	164,00 € mtl.
< 20.000	328,00 € mtl.	262,00 € mtl.
ab 20.000	0,016 € / Verkauf	0,013€ / Verkauf

Vertragslaufzeit: Repricing für Amazon ist als 3-Monats- oder 12-Monats-Vertrag buchbar.

SnapTrade wird sowohl mit 3-monatiger als auch 12-monatiger Vertragslaufzeit angeboten – dadurch können Sie weitere 20% sparen. Dies gibt Ihnen die Flexibilität das Risiko der Vertragsbindung gegen die höheren Gebühren abzuwägen und uns mit einer 12-monatigen Vertragslaufzeit Ihr Vertrauen zu bekunden. Im Gegenzug bedanken wir uns mit dem Preisnachlass für Ihre Treue. Der Nutzungsvertrag für die Preisoptimierung SnapTrade verlängert sich automatisch jeweils um die Dauer der ursprünglich gewählten Vertragslaufzeit (3 oder 12 Monate). Zur Beendigung des Vertrages senden Sie uns die schriftliche Kündigung 30 Tage vor Ablauf des jeweiligen Abrechnungszeitraumes per Email, Fax oder Post zu.

BuyBox-MAX Strategie

Die BuyBox-MAX Strategie ist ein optionaler Bestandteil unserer SnapTrade Preisoptimierung und kann bei Bedarf gebucht werden.

Alle Preise zuzüglich gesetzlicher Mehrwertsteuer.

MONATLICHE GEBÜHR PRO ARTIKEL	MINDESTUMSATZ
0,03 €	30,00 €

Vertragslaufzeit: Die BuyBox-MAX Strategie ist als 1-Monats-Vertrag buchbar

Sie können die BuyBox-MAX Strategie komfortabel in SnapTrade zu Ihrem bestehenden Vertrag hinzu buchen. Die Vertragslaufzeit beträgt 1 Monat. Dabei wird der erste Monat anteilig, in Abhängigkeit zur Rechnungsperiode, berechnet. Die Laufzeit des Vertrages verlängert sich automatisch jeweils um 1 Monat. Zur Beendigung des Vertrages senden Sie uns die schriftliche Kündigung 30 Tage vor Ablauf des jeweiligen Abrechnungszeitraumes per Email, Fax oder Post zu.

ASIN-Advisor

INKLUSIVE für Nutzer der Amazon Preisoptimierung.

FBA-Controller

Alle Preise zuzüglich gesetzlicher Mehrwertsteuer.

MONATLICHE VERKÄUFE PRO HÄNDLER	KOSTEN (PRO MONAT)
< 1.000	10,00 €
< 2.500	20,00 €
< 5.000	32,00 €
< 10.000	48,00 €
ab 10.000	64,00 €

Vertragslaufzeit: FBA-Controller ist als 1-Monats-Vertrag buchbar

Der FBA-Controller kann als einzelnes Modul oder zusätzlich zu Ihrer SnapTrade Preisoptimierung gebucht werden. Bei einer einmaligen Buchung verlängert sich die Vertragslaufzeit automatisch um jeweils 1 Monat. Zur Beendigung des Vertrages senden Sie uns die schriftliche Kündigung 30 Tage vor Ablauf des jeweiligen Abrechnungszeitraumes per E-Mail, Fax oder Post zu.

Rückwirkende Buchung: Der FBA-Controller kann rückwirkend für folgende Auswertungszeiträume gebucht werden: 6 Monate / 12 Monate (Zugriff auf den maximalen Auswertungszeitraum, d.h. bis zu 18 Monate)

Bei rückwirkender Buchung erhalten Sie sofort Zugriff auf die Daten der gebuchten Auswertungszeiträume. Die Gebühren werden ab dem Beginn des Tarifes für den gewählten Zeitbereich ermittelt und in monatlichen Rechnungspositionen ausgewiesen, wodurch Tarif 12+ günstiger wird.

ebay Preisoptimierung

Alle Preise zuzüglich gesetzlicher Mehrwertsteuer. Monatliche Gebühren:

MONATLICHE VERKÄUFE PRO HÄNDLER	3 MONATE	12 MONATE
< 200	40,00 € mtl.	32,00 € mtl.
< 500	80,00 € mtl.	64,00 € mtl.
< 1.000	128,00 € mtl.	102,00 € mtl.
< 2.500	205,00 € mtl.	164,00 € mtl.
< 5.000	328,00 € mtl.	262,00 € mtl.
ab 5.000	0,066 € / Verkauf	0,053€ / Verkauf

Vertragslaufzeit: Repricing für ebay ist als 3-Monats- oder 12-Monats-Vertrag buchbar

SnapTrade wird sowohl mit 3-monatiger als auch 12-monatiger Vertragslaufzeit angeboten – dadurch können Sie weitere 20% sparen. Dies gibt Ihnen die Flexibilität das Risiko der Vertragsbindung gegen die höheren Gebühren abzuwägen und uns mit einer 12-monatigen Vertragslaufzeit Ihr Vertrauen zu bekunden. Im Gegenzug bedanken wir uns mit dem Preisnachlass für Ihre Treue. Der Nutzungsvertrag für die Preisoptimierung SnapTrade verlängert sich automatisch jeweils um die Dauer der ursprünglich gewählten Vertragslaufzeit (3 oder 12 Monate). Zur Beendigung des Vertrages senden Sie uns die schriftliche Kündigung 30 Tage vor Ablauf des jeweiligen Abrechnungszeitraumes per Email, Fax oder Post zu.

In den ersten 3 Monaten werden nur die Verkäufe berechnet, deren Artikel durch SnapTrade preisoptimiert werden.