

# SnapTrade

easy e-Commerce

## Preisübersicht

Der Umfang unserer Leistung geht über die reine Preisoptimierung weit hinaus. Sie erhalten eine umfangreiche Softwarelösung zu attraktiven Preisen. Mit unseren dynamischen Staffelpreisen bieten wir Ihnen ein faires Preismodell. Sie sparen Geld und müssen sich nicht auf ein starres Abrechnungsmodell festlegen.

## Allgemeine Informationen

### Wie wird abgerechnet?

- Monatlich zum Ende der Abrechnungsperiode
- Dynamische Staffelung nach Verkäufen
- Kostenfreie Nutzung bis zum Ablauf Ihres Vertrages beim Wettbewerber möglich

Die monatlichen Gebühren werden für die Verkäufe gestaffelt erhoben. Dabei errechnet sich die Anzahl der Verkäufe über alle registrierten Marktplätze innerhalb des SnapTrade Zugangs. Jedes Produkt (ebay Repricing, Amazon Repricing, BuyBox-MAX oder FBA-Controller) wird separat berechnet und einzeln als Rechnungsposition aufgeschlüsselt.

### Welche Zahlungsmethoden gibt es?

- Einzug per SEPA-Lastschriftverfahren

Jeweils zum Ende der Abrechnungsperiode wird Ihnen Ihre Rechnung per E-Mail zugesandt. Daraufhin wird der Rechnungsbetrag per SEPA-Lastschriftverfahren von Ihrem Geschäftskonto eingezogen. So zahlen Sie nur das, was Sie tatsächlich an Leistungen in Anspruch genommen haben und müssen Ihren Einsatz nicht ausgeben, bevor Sie ihn verdient haben.

### Wie wird die Anzahl der Verkäufe ermittelt?

Ihr Auftrag enthält: **2x** Artikel A and **1x** Artikel B      ↻ **Gesamt: 3 Verkäufe**

\*Die Abrechnung erfolgt anhand der erzielten Verkäufe in den letzten 30 Tagen. Zur Einordnung in die entsprechende Staffel wird die Summe der Verkaufspositionen gebildet.

# Preise

(gültig ab 01.01.2021)

Es gelten die aktuellen Preisinformationen auf unserer Internetseite.

## Amazon Preisoptimierung

Alle Preise zuzüglich gesetzlicher Mehrwertsteuer.

### Monatliche Gebühren:

MONATLICHE VERKÄUFE PRO HÄNDLER	3 MONATE	12 MONATE
< 1000	40,00 €	32,00 €
< 2.500	80,00 €	64,00 €
< 5.000	128,00 €	102,00 €
< 10.000	205,00 €	164,00 €
< 20.000	328,00 €	262,00 €
ab 20.000	0,016 € / Verkäufe	0,013€ / Verkäufe

**Vertragslaufzeit:** Preisoptimierung für Amazon ist als 3-Monats- oder 12-Monats-Vertrag buchbar.

Alle Preise zuzüglich gesetzlicher Mehrwertsteuer.

MONATLICHES GEBÜHREN PRO MARKTPLATZ	MARKTPLÄTZE INKLUSIVE	JEDER WEITERE MARKTPLATZ
	1	9,00 €

\* Die monatliche Marktplatzgebühr gilt für alle Marktplätze, die zum Zeitpunkt der Abrechnung aktiv sind.

### Abrechnungsbeispiel: Grundgebühr 12-Monate Vertragslaufzeit

- 1. Marktplatz Deutschland: 1.500 Verkäufe
- 2. Marktplatz Großbritannien: 30 Verkäufe
- 3. Marktplatz Frankreich: 20 Verkäufe

Gesamt: **1.550 Verkäufe + 2 zusätzliche Marktplätze**

→ **64,00 € pro Monat Amazon Preisoptimierung + 18,00 € Marktplatzgebühren**

SnapTrade wird sowohl mit 3-monatiger als auch 12-monatiger Vertragslaufzeit angeboten – dadurch können Sie weitere 20% sparen. Dies gibt Ihnen die Flexibilität das Risiko der Vertragsbindung gegen die höheren Gebühren abzuwägen und uns mit einer 12-monatigen Vertragslaufzeit Ihr Vertrauen zu bekunden. Im Gegenzug bedanken wir uns mit dem Preisnachlass für Ihre Treue. Der Nutzungsvertrag für die Preisoptimierung SnapTrade verlängert sich automatisch jeweils um die Dauer der ursprünglich gewählten Vertragslaufzeit (3 oder 12 Monate). Zur Beendigung des Vertrages senden Sie uns die schriftliche Kündigung 30 Tage vor Ablauf des jeweiligen Abrechnungszeitraumes per Email, Fax oder Post zu.

# BuyBox-MAX Strategie

Die BuyBox-MAX Strategie ist ein optionaler Bestandteil unserer Amazon Preisoptimierung und kann bei Bedarf gebucht werden.

Alle Preise zuzüglich gesetzlicher Mehrwertsteuer.

MONATLICHE GEBÜHR PRO ARTIKEL	MINDESTUMSATZ
0,03 €	30,00 €

**Vertragslaufzeit:** Die BuyBox-MAX Strategie ist als 1-Monats-Vertrag buchbar

Sie können die BuyBox-MAX Strategie komfortabel in SnapTrade zu Ihrem bestehenden Vertrag hinzu buchen. Die Vertragslaufzeit beträgt 1 Monat. Dabei wird der erste Monat anteilig, in Abhängigkeit zur Rechnungsperiode, berechnet. Die Laufzeit des Vertrages verlängert sich automatisch jeweils um 1 Monat. Zur Beendigung des Vertrages senden Sie uns die schriftliche Kündigung 30 Tage vor Ablauf des jeweiligen Abrechnungszeitraumes per Email, Fax oder Post zu.

## Amazon B2B

Amazon B2B ist ein optionaler Bestandteil unserer Amazon Preisoptimierung und kann bei Bedarf gebucht werden.

Alle Preise zuzüglich gesetzlicher Mehrwertsteuer.

MONATLICHE VERKÄUFE PRO HÄNDLER	1 MONAT Bei 3-Monats-Vertrag*	1 MONAT Bei 12-Monats-Vertrag*
< 1000	40,00 €	32,00 €
< 2.500	80,00 €	64,00 €
< 5.000	128,00 €	102,00 €
< 10.000	205,00 €	164,00 €
< 20.000	328,00 €	262,00 €
ab 20.000	0,016 € / Verkauf	0,013€ / Verkauf

\*Die Preise für Amazon B2B richten sich nach Ihrer Vertragslaufzeit für die SnapTrade Amazon Preisoptimierung. Das bedeutet, dass die Kosten davon abhängen, ob Sie die Amazon Preisoptimierung für 3 Monate oder für 12 Monate gebucht haben. Amazon B2B können Sie optional zu Ihrem bestehenden Vertrag für die Amazon Preisoptimierung hinzubuchen.

**Vertragslaufzeit:** Damit Sie SnapTrade Amazon B2B nutzen können, müssen Sie vorher die Amazon Preisoptimierung buchen. Die Vertragslaufzeit für Amazon B2B beträgt 1 Monat. Sie können Amazon B2B optional in SnapTrade zu Ihrem bestehenden Vertrag für die Amazon Preisoptimierung hinzubuchen. Zur Beendigung des Vertrages senden Sie uns die schriftliche Kündigung 30 Tage vor Ablauf des jeweiligen Abrechnungszeitraumes per Email, Fax oder Post zu.

## ebay Preisoptimierung

Alle Preise zuzüglich gesetzlicher Mehrwertsteuer.

### Monatliche Gebühren:

MONATLICHE VERKÄUFE PRO HÄNDLER	3 MONATE	12 MONATE
< 200	40,00 €	32,00 €
< 500	80,00 €	64,00 €
< 1.000	128,00 €	102,00 €
< 2.500	205,00 €	164,00 €
< 5.000	328,00 €	262,00 €
ab 5.000	0,066 € / Verkauf	0,053€ / Verkauf

**Vertragslaufzeit:** Preisoptimierung für ebay ist als 3-Monats- oder 12-Monats-Vertrag buchbar

SnapTrade wird sowohl mit 3-monatiger als auch 12-monatiger Vertragslaufzeit angeboten – dadurch können Sie weitere 20% sparen. Dies gibt Ihnen die Flexibilität das Risiko der Vertragsbindung gegen die höheren Gebühren abzuwägen und uns mit einer 12-monatigen Vertragslaufzeit Ihr Vertrauen zu bekunden. Im Gegenzug bedanken wir uns mit dem Preisnachlass für Ihre Treue. Der Nutzungsvertrag für die Preisoptimierung SnapTrade verlängert sich automatisch jeweils um die Dauer der ursprünglich gewählten Vertragslaufzeit (3 oder 12 Monate). Zur Beendigung des Vertrages senden Sie uns die schriftliche Kündigung 30 Tage vor Ablauf des jeweiligen Abrechnungszeitraumes per Email, Fax oder Post zu.

In den ersten 3 Monaten werden nur die Verkäufe berechnet, deren Artikel durch SnapTrade preisoptimiert werden.

# ShopSPY

Alle Preise zuzüglich gesetzlicher Mehrwertsteuer.

MONATLICHE GEBÜHR PRO PREISOPTIMIERTEN ARTIKEL PRO VERKAUFSPLATTFORM *	MINDESTUMSATZ
0,10 €	50,00 €

\* die monatliche Gebühr gilt für die tägliche Preisprüfung

**Vertragslaufzeit:** ShopSPY ist als 1-Monats-Vertrag buchbar

Sie können ShopSPY komfortabel in SnapTrade zu Ihrem bestehenden Vertrag hinzu buchen. Die Vertragslaufzeit beträgt 1 Monat. Dabei wird der erste Monat anteilig, in Abhängigkeit zur Rechnungsperiode, berechnet. Die Laufzeit des Vertrages verlängert sich automatisch jeweils um 1 Monat. Zur Beendigung des Vertrages senden Sie uns die schriftliche Kündigung 30 Tage vor Ablauf des jeweiligen Abrechnungszeitraumes per Email, Fax oder Post zu.

## Abrechnungsbeispiel:

### ○ **Kosten bei 3 Verkaufsplattformen und täglicher Preisprüfung:**

Shop mit 500 preisoptimierten Artikeln  
Gesamt: **1500 berechnete Artikel**

→ **150,00 € pro Monat für ShopSPY**

### ○ **Kosten bei 1 Verkaufsplattform und 5 Preisprüfungen am Tag:**

Shop mit 500 preisoptimierten Artikeln  
Gesamt: **2500 berechnete Artikel**

→ **250,00 € pro Monat für ShopSPY**

### ○ **Kosten bei 1 Verkaufsplattformen und 1 Preisprüfung pro Woche:**

Shop mit 3500 preisoptimierten Artikeln  
Gesamt: **500 berechnete Artikel**

→ **50,00 € pro Monat für ShopSPY**